



EuroForm introducerer Partnerprogram i2i udnævnt til EuroForm Qualified Partner

København
2. november 2009

EuroForm har i mere end 15 år arbejdet med udvikling, salg og support af løsninger til print- og kopienheder. Leverandører og forhandlere har altid været en vigtig del af EuroForm's success og det er derfor en naturlig udvikling at vi nu belønner deres loyalitet.

Vi har sammensat et partnerprogram som skildrer de forskellige niveauer vi samarbejder med vores leverandører og forhandlere på. Som slutbruger vil man således hurtigt kunne overskue hvilken partner der matcher ens behov.

Du kan læse alle forholdene omkring EuroForm's Partnerprogram online, hvor de forskellige niveauer beskrives på www.jetadvice.com

En partner kan enten være certificeret i et enkelt produkt, eller som generel EuroForm Partner. EuroForm Partnere inddeler vi i tre niveauer:

1. EuroForm Qualified Partner
2. EuroForm Partner
3. EuroForm Reseller

En række af vores leverandører og forhandlere udnævner vi allerede til partnere i slutningen af 2009. Vi vil faktisk allerede annoncere den første i dag.

EuroForm styrker samarbejdet med i2i

"Vi har haft et tæt samarbejde med i2i siden de startede op i maj 2006, ikke kun på salgssiden men også på den tekniske side. i2i og EuroForm har gennem årene udviklet et stadig tættere samarbejde til gavn for begge forretninger, og det er vi stolte af!" - Kim Niebling, Direktør EuroForm

Det er os en fornøjelse at belønne dem med titlen:

EuroForm Qualified Partner

Vi ser frem til mange års fortsat godt samarbejde, og håber at det vil udvikle sig til gavn for begge parter, samt kunderne. i2i modtager et fysisk certifikat som bevis på partnerskabet, og kan derudover anvende vores EuroForm Qualified Partner-logo i forbindelse med EuroForm's produkter.

Vi håber at du vil drage nytte af i2i og deres kompetencer inden for EuroForm's produkter.

Venlig hilsen
EuroForm A/S



Kim Niebling, Direktør



Info om i2i

i2i er en dansk ejet virksomhed, stiftet i 2006. De har specialiseret sig i at levere IT-løsninger som frigiver ressourcer og tid hos deres kunder. Som navnet antyder, ønsker de at være i øjenhøjde - eye to eye - med deres kunder.

„I i2i er en af de grundlæggende værdier vores kendskab til kunderne og deres behov. Det gør vi ved at levere den bedste service i form af rådgivning og i særdeleshed ved at lokalisere hvilke udfordringer vores kunder møder i hverdagen, for herigennem at agere rådgivende og løsningsorienteret“
Kjeld Kildegaard Nielsen, Direktør